

関東コイルセンターの課題と展望

場動向を振り返って。
「出荷量で見ると、
関東以北（関東・東北
・信越）、東海、関西、
九州の4地区のうち、
東海だけが大幅に伸び
ており、全国コイルセ
ンター（CC）工業組
合の23年度の予測によ
ると、前年度比で一割
強増加する見通しにあ
る。自動車向け、とり
わけトヨタ自動車関連
の好調が主因だが、九
州は車種構成の違いな
どで東海ほど伸びてい

北は23年度の出荷量を過去最高に更新する見込みで、これが2・9%増と全国平均の3・8%増を下回っており、伸び悩んでいるのが現状だ」――関東地区で需要が盛り上がりを欠いた要因をどう見るか。

「自動車に関しては各社とも半導体不足などが解消され、生産は前年比では大きく上向いているが、新型コロナウイルス禍以前の水準には戻っていない。完成車メーカーが多く、

堅調だった。ただ、これも足元では一部機械で生産調整が入り始めている

—昨年は安価な輸入鋼材の流入増に起因して、薄板市況がジリ安で推移した。

「最も安い輸入材と追隨する電炉材、高止まりする高炉材の三極化が続いた一年だった。以前の環境であれば高炉メーカーも追随して値下げし、安値を追う形で市況が下が

一転換進

止め

8 粗安得追はなめた進
加工賃是正に引
ザ一向けの分の値
騰が響いられない
もられて聞かれる
ていないと介した受
工で、ワ
入れること
われの切
に大手ユ
局面を名
ては直接
る。原材
ルギーコ
価格転嫁
でもあり

上げを認めているとの話も。最も上がつるのは、商社を託加工や販加シクションにより、われらが想いが特一サーザーに対し伝わりにくいたゞを感じていい料価格やエネストの適切なは政府の方針、主内に取進めても

る「協力のお願い」を発行した。
事業者が置かれた現状を理解し、
了ために作成し、
取引委員会や
業省に相談の
行している。あ
たものであ
業主体の環境
のコスト事情
異なると思うの
じ積極的に活用
相転嫁を適切に
らいたい」



全体を底上げできるほどの力強さはない。建築分野は人手不足が大きなボトルネックとなり、資材高騰を受け、中小物件を中心的に計画の延期や中止も出てきている。機械関連は工作機械の不振が続いたが、建設機械は比較的

本製鉄がひも付き契約の大幅上げを計画するなど、鉄鋼メーカーが原料価格や輸送コストの上昇分を鋼材価格に反映させる動きが本面化する年になりそうだ。われわれ流通も入れ価格の上昇に備える必要がある」

約束する。貿易格差を貢いでいる。品種によっては輸入材と
価格差がトン3万円開いていた時期もあり、差がありすぎ
ての市況が形成されている。このためマーケット全体も三極化し
つあり、向け先や用

4 途もその結果、結論的にそれが過度に在庫に結びついてしまったケースもあった。しかし今はメーカーからの増量を要請はほとんどなく、Cも需要見合いいでしか発注しない。これまでの「量を売ってこそ」という価値観が変わってきた。

き続き注力

斧は1400
位にとどまる。
を見習つてわ
引き続ぎ量か
転換を進めて
ければならな
け入れず、議論が進ま
ないのであれば直接の
取引相手である商社に
立て替えてもらい、後
から商社がユーチャーに
請求する形をとつても
らうといつたことも考
えていく必要がある」
—昨年9月に全国
CC工組として「適切

量から質へ 転換進める

日刊産業新聞 24・1・12

加工賃是正に引き続き注力

000万ト台に減少し、CC出荷もコロナ前の1600万ト台からここ数年は1400万ト前後にとどまる。メーカーを見習つてわれわれも引き続き量から質への転換を進めていかなければならぬ」

——足元にかけてのコストアップの状況は。

「操業にかかる電力料金と、副資材の木材の高騰が響いている。ユーチャー向けについてほとんどの分の値上げを認めてもらっているとの話を聞かれる。最も上がっていないのは、商社を介した受託加工や販売工で、ワシントンショヨンに入ることにより、われわれの切実な思いが特に大手ユーチャーに対しては直接伝わりにくく局面を多々感じている。原材料価格やエネルギーコストの適切な価格転嫁は政府の方針でもあり、主体的に取

り組んでもらいたい。どうしてもユーチャーが加工費の引き上げを受け入れず、議論が進まないのであれば直接の取引相手である商社に立ち替えてもらい、後から商社がユーザーに請求する形をとってもらうとしたことも考えていく必要がある」

——昨年9月に全国CC工組として「適切な事業環境整備の実現に関する」協力のお願い」を発行した。

「CC事業者が置かれている現状を理解してもらうために作成した。公正取引委員会や経済産業省に相談の上、発行している。あくまで製造業や鉄鋼業、CC業全体の環境を説明したものであり、個社のコスト事情はまた異なると思うので、ぜひ積極的に活用して、価格転嫁を適切に進めてもらいたい」